

Por Felipe González M.

**D**icen que sus análisis de mercado son escuchados con mucha atención en el mundo de la celulosa. Voz autorizada en cuanto a proyecciones y estudios de mercado, el vicepresidente del área de Fibra de la consultora estadounidense RISI es autor de la publicación llamada World Pulp Outlook y de las proyecciones de 10 a 15 años que realiza la consultora especializada. Además contribuye a hacer estudios especiales y servicios de consultoría a empresas que lo requieran.

En el marco del IV Congreso sobre celulosa realizado por RISI en América Latina, Schaefer conversó con LIGNUM acerca del potencial de la región como productor de pulpa.

**¿Cuál es su impresión del arribo de CMPC a Brasil? ¿Fue una buena jugada?**

Yo creo que hace mucho sentido para CMPC, ya que fue una oportunidad para adquirir un activo valioso. Por lo tanto, pienso que es una buena movida.

**¿Y qué le parece el joint venture entre Arauco y Stora Enso, tanto en Brasil como en Uruguay?**

Para Stora Enso tiene mucho sentido venir a Sudamérica a buscar buena fibra, dado lo que está ocurriendo en Europa con el alza de costos—algo que ellos vienen advirtiendo hace tiempo— por lo que han estado trabajando en esta dirección con la alianza en la planta de Veracel y con otras operaciones en la región. Así es que creo que este es sólo un paso más en esa dirección, ya que tiene mucho sentido para ellos. También creo que trabajar con Arauco, que tiene mucha experiencia de trabajo en terreno y dirigiendo operaciones, es muy positivo para ellos, ya que son un buen socio.

**¿Se construirá una planta de celulosa en el corto plazo en Uruguay?**

Es muy probable que en los próximos tres a cuatro años se construya una fábrica de celulosa en ese país.

**¿Esa sería la única expansión en la región, junto con la anunciada por Veracel?**

Está la ampliación de Veracel y quizás de otras en Brasil, ya que Suzano también tiene planes de expansión.

**¿Advierte alguna amenaza a la competitividad de las compañías latinoamericanas?**

Creo que el escenario para América Latina es muy favorable. Hay investigaciones muy sólidas en genética, muy buen clima y excelentes condiciones de suelo. Puede que el costo de la tierra esté subiendo, lo que obliga a las empresas a buscar sitios en lugares más alejados, pero de todas maneras, no es un problema dramático para las compañías. Diría que el asunto

Kurt Schaefer, vicepresidente, Fibra, de RISI

“El escenario para  
**América Latina**  
es muy favorable”



Kurt Schaefer.

Avances en genética, clima y calidad de suelo favorecen a las empresas en la región, sin embargo, el experto dice que hoy el asunto más complejo es el tipo de cambio.

más complejo en estos momentos es el tipo de cambio, pero eso está fuera de su control. En todo caso, no es un peligro mortal hasta ahora, pero sí está afectando los márgenes. Si las monedas locales se siguen fortaleciendo con respecto al dólar, los retornos no van a ser tan altos como fueron en el pasado.

**Se sabe que los productores de celulosa en Canadá se han visto muy afectados por sus altos costos de producción, sin embargo, entiendo que están implementando un plan de innovación para darle otros atributos a la celulosa y, con ello, ganar en valor. ¿Tendrán éxito en salir del hoyo negro donde se encuentran?**

Creo que para algunos productores puede tener sentido, pero no soy muy optimista en relación con que esa medida sea un gran alivio a largo plazo para esa industria. Me parece que, finalmente, la celulosa va a seguir siendo un *commodity* y la suerte de los productores va a depender de los

clientes finales, es decir, de los fabricantes de *tissue* y de papeles para imprimir y escribir.

**El reto de la bioenergía  
¿Cuánta capacidad se va a cerrar el 2010?**


Quizás otro millón de toneladas. En todo caso, la pregunta hoy es cuánta capacidad se ha cerrado, y podemos no estar acuerdo al respecto, ya que algunas plantas han tenido cierres permanentes y otras sólo han determinado cierres puntuales. Así es que hasta cierto punto, el tema es cuánto va a subir. En el fondo, el tema es saber hasta cuándo van a estar cerradas y si otras tomaron la decisión de volver. Por esto, no puedo dar números definitivos.

**¿Qué plantas no sobrevivirán?**

Principalmente las plantas más pequeñas, con problemas de abastecimiento de materia prima y con tecnología obsoleta. Y tal como lo hemos visto, esto se dará fundamentalmente en Europa y Canadá.

**“Me parece** que, finalmente, la celulosa va a seguir siendo un *commodity* y la suerte de los productores va a depender de los clientes finales”.

**Finalmente, ¿es el sector de la bioenergía una amenaza para la industria de la celulosa?**

En cierta medida es tanto una amenaza como una oportunidad, porque los productores de celulosa también pueden ser proveedores de energía, aunque ciertamente se incrementa el costo de la fibra al haber más demanda, por lo que es una situación engañosa, que finalmente se va a tener que analizar caso a caso, considerando también las políticas gubernamentales de cada país y el potencial de acceso a materia prima en cada localidad. Es complicado prever lo que sucederá. 

**Confiablez en Acción**



Cargadores SDLG

El mejor costo/beneficio en faenas forestales



Una empresa SIGDO KOPPERS

SK Comercial - con más de 30 años aportando al sector forestal - presenta a usted su nueva línea de cargadores frontales SDLG, comercializados a través de nuestra filial ASIANDINA. Lo invitamos a conocer nuestros modelos y condiciones de financiamiento.

Panamericana Norte 16180, Lampa, Santiago- Fono: (56-2) 837 3090 – [www.asiandina.cl](http://www.asiandina.cl)

